

# EVASA

## EXECUTIVE SUMMARY



## LES COFONDATEURS

### Jean-Sébastien LEFEVRE

10 ANS D'EXPERIENCE DANS LA PROTECTION SOCIALE

- Ancien Agent Général AXA
- Ancien Conseiller technico-commercial pour AESIO sur le marché du BtoB.

### Joseph FREQUÉLIN

15 ANS D'EXPERIENCE DANS LA RELATION CLIENT

- Ancien Technicien informatique et réseaux pour SFR
- Ancien commercial vente à distance pour ACTICALL.

## LE PROBLEME CONSTATE

### Une obligation légale

LA MISE EN PLACE D'UNE MUTUELLE D'ENTREPRISE

- Un cadre légal en constante évolution.
- Des conventions collectives nombreuses et compliquées pour les TPE/PME.

### Et une insatisfaction croissante

UN SERVICE DÉGRADÉ ET UNE HAUSSE DES PRIX

- +5% de hausse de cotisations en 2020
- +30% des coûts de gestion en 5 ans.
- Des délais de traitement des demandes et de remboursements qui explosent.

## LA SOLUTION

- Une plateforme offrant instantanément 3 devis conformes aux obligations légales.
- Sécurise la question RH en permettant la délégation du choix de la garantie aux collaborateurs.
- Un suivi dans le temps des prix et des prestations.

## LE MARCHÉ

3,5 millions de TPE/PME.  
17 millions de salariés.  
31 milliards de cotisations santé sur 2018.

## LE CA

- 17K€ à 1 an.
  - 3,4M€ à 3 ans.
  - 12M€ à 5 ans.
- Des revenus scalables grâce à la contractualisation, la numérisation et le machine learning.

## LE PRET

200K€ pour compenser les pertes de production liées au Covid-19, et nous permettre de consolider notre dynamique de croissance.